



Complies BV is op zoek naar een enthousiaste Account Manager binnendienst voor 40 uur per week.

Even voorstellen

Complies is een groot IT-Distributiecentrum en voorziet in een basisbehoefte van de klant als het gaat om eigen voorraad. Complies hanteert daarnaast ook een stuk dynamische voorraad om in te spelen op trends en ontwikkelingen in de markt. Door korte lijnen te hanteren binnen ons bedrijf worden onze klanten snel en op een persoonlijke manier geholpen, zowel in verkoop als reparatiesituaties. We hebben diverse nominaties ontvangen voor o.a.:

- Drentse onderneming van het jaar
- Het vitaalste bedrijf van Drenthe

Wat ga jij doen bij ons?

- Je verdiept je verder in een bestaand klantenbestand
- Analyseren van de markt, inventariseren van accounts en opstellen van een strategisch accountplan
- Onderhouden van de relatie met bestaande klanten, mede door het tijdig en uitgebreid informeren over producten of diensten en het doen van voorstellen omtrent nieuwe mogelijkheden
- Fungeren als eerste aanspreekpunt tussen de klant en het bedrijf
- Bieden van ondersteuning aan de klant in zowel technische als organisatorische zin
- Signaleren van behoeftes van de klant en verzorgen van advies hierover
- Volgen van ontwikkelingen in de markt en zo nodig tijdig anticiperen, bijvoorbeeld op productontwikkelingen van concurrenten
- Voeren van een gedegen administratie
- In het oog houden en behalen van de gestelde targets
- Dagelijks contact met de klant, geven van advies, bellen voor leuke deals en aanbiedingen
- Maandelijks een dag op bezoek bij jouw dealers.

Kort samengevat, jij bent dé persoon die dicht bij onze klanten staat!

Wat heb je nodig?

- Je hebt minimaal een relevante MBO+ of Hbo-opleiding
- Je hebt een goede beheersing van de Nederlandse en Engelse (óf Duitse taal) taal
- Je hebt commerciële vaardigheden en bent communicatief
- Je hebt een (pro-)actieve houding met betrekking tot het benaderen van klanten, dealers en medewerkers
- Je bent strategisch, hebt adviserende kwaliteiten en hebt onderhandelingsvaardigheden
- Enige productkennis op het gebied van IT is een pré.
- Ervaring in de verkoop
- Veel telefonisch contact geen probleem vinden
- Rijbewijs B

Wat bieden wij jou?

- Een marktconform salaris
- Leuke bonussen bij het behalen van targets
- Een zelfstandige, veelzijdige en verantwoordelijke functie binnen een groeiende organisatie
- Opleidingsmogelijkheden
- Een prettige en informele werksfeer
- Mogelijkheid tot een sportschoolabonnement
- Speel een potje pingpong, tafelvoetbal of darten om je hoofd te klaren
- Geen vervelende verkooppraatjes maar écht contact met de klant!
- Vrijdagmiddagborrels met gezellige collega's!
- Jaarlijkse evenementen

Kan jij binnen redelijke termijn bij ons aan de slag? Solliciteer dan direct!

Mail je CV en motivatiebrief dan vóór maandag 27 september naar sales@complies.nl.

Soort dienstverband: Voltijd