

Complies BV is op zoek naar een enthousiaste Account Manager voor 40 uur per week.

Even voorstellen...

Complies is begonnen in 1992 op een zolderkamertje en is uitgebreid naar een mooie locatie in Tynaarlo, Drenthe. Complies is een computergroothandel en kennis-partner voor dealers met fysieke winkels, kantoor-aan-huis en internetshops. We hebben diverse nominaties ontvangen voor o.a.:

- Drentse onderneming van het jaar
- Het vitaalst bedrijf van Drenthe

Wat ga jij doen bij ons?

- Analyseren van de markt, inventariseren van accounts en opstellen van een strategisch accountplan
- Verzorgen van (koude) acquisitie, bijvoorbeeld middels het benaderen van potentiële klanten
- Onderhouden van de relatie met bestaande klanten, mede door het tijdig en uitgebreid informeren over producten of diensten en het doen van voorstellen omtrent nieuwe mogelijkheden
- Fungeren als eerste aanspreekpunt tussen de klant en het bedrijf
- Bieden van ondersteuning aan de klant in zowel technische als organisatorische zin
- Signaleren van behoeftes van de klant en verzorgen van advies hierover
- Volgen van ontwikkelingen in de markt en zo nodig tijdig anticiperen, bijvoorbeeld op productontwikkelingen van concurrenten
- Voeren van een gedegen administratie
- In het oog houden en behalen van de gestelde targets
- Dagelijks contact met de klant, geven van advies, bellen voor leuke deals en aanbiedingen
- Maandelijks op bezoek bij dealers

Kort samengevat, jij bent dé persoon die dicht bij onze klanten staat!

Wat heb je nodig?

- Je hebt minimaal een relevante Hbo-opleiding
- Je hebt een goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal
- Je hebt commerciële vaardigheden en bent communicatief
- Je hebt een (pro-)actieve houding met betrekking tot het benaderen van klanten, dealers en medewerkers
- Je bent strategisch, hebt adviserende kwaliteiten en hebt onderhandelingsvaardigheden
- Enige productkennis op het gebied van IT is wel gewenst.
- Rijbewijs B

Wat bieden wij jou?

- Leuke bonussen bij het behalen van targets
- Een zelfstandige, veelzijdige en verantwoordelijke functie binnen een groeiende organisatie
- Opleidingsmogelijkheden
- Een prettige en informele werksfeer
- Mogelijkheid tot een sportschoolabonnement
- Speel een potje pingpong, tafelvoetbal of darten om je hoofd te klaren
- Geen vervelende verkooppraatjes maar écht contact met de klant!
- Vrijdagmiddagborrels met gezellige collega's
- **Soort dienstverband: Voltijd**